

Ny uddannelse opfordrer til nytænkning frem for vanetænkning

Evnen til at kommunikere klart og målrettet er essentiel, når man vil have et budskab igennem. Derfor lancerer Business Centret ved Århus Købmandsskole nu i samarbejde med Mindstep Institutet uddannelsen NLP Business Practitioner, som giver konkrete redskaber til effektiv og mere præcis kommunikation. Samtidig udfordrer uddannelsen gamle vaner og rutiner, der spænder ben for udvikling og nytænkning.

Uddannelsen tager udgangspunkt den udbredte og lettilgængelige psykologiske metode NLP (Neuro Lingvistisk Psykologi) og vil især være relevant for folk, der arbejder med ledelse, salg, personaleudvikling, coaching, konfliktløsning og forhandling.

- Alle, der arbejder med kommunikation og relationen mellem mennesker som hovedområde, vil kunne drage gavn af de redskaber og muligheder, som NLP giver. NLP bidrager til mere målrettet kommunikation og sikrer dermed en klar forståelse hos modtageren, forklarer Søren Dige, partner i Mindstep Institutet og underviser i NLP.

Som NLP Business Practitioner bliver man blandt andet i stand til at sætte sig mål og nå dem, stille spørgsmål der flytter, ændre begrænsende tankemønstre og forhandle med større overblik.

- NLP er en måde til at blive mere præcis i sin kommunikation, fordi man bliver bevidst om den situation man kommunikerer i, de mennesker man sidder over for samt kommunikationens formål, forklarer Lene With, kursuschef ved Business Centret på Århus Købmandsskole

Uddannelsen tager seks måneder fordelt på fem moduler af tre dages varighed og finder sted på Business Centret ved Århus Købmandsskole i Viby J. Første undervisningsgang er 19. oktober 2009.

En af dem, der har haft gavn af at droppe vanetænkningen, er sangeren Stig Rossen. Torsdag den 24. september 2009 fortæller han om sit opgør med rutinerne ved et inspirerende og underholdende foredrag. Her vil man også kunne opleve Søren Dige fra Mindstep Institutet, der vil give en række effektive metoder til at overvinde vanetænkningen. Foredraget finder sted på Business Centret ved Århus Købmandsskole, Sønderhøj 30 i Viby J, kl. 14-17.

For tilmelding til foredraget eller uddannelsen kontakt venligst:

Business Centret på tlf. 89 36 30 00 eller mail: business@aabc.dk

For yderligere oplysninger vedrørende uddannelsen kontakt venligst:

Søren Dige, partner i Mindstep Institutet

Tlf. 96 40 11 11

Lene With, kursuschef ved Business Centret, Århus Købmandsskole

Tlf. 89 36 30 18